



Иван Савченко, директор ЗАО «Агрофирма Павловская нива». Заслуженный работник сельского хозяйства.

Ирина КРОМ

ЗАО «АГРОФИРМА ПАВЛОВСКАЯ НИВА» – КРУПНОЕ СЕМЕНОВОДЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ, РАБОТАЮЩЕЕ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ РЫНКЕ С 2002 ГОДА. РУКОВОДИТ ИМ ИВАН ТИХОНОВИЧ САВЧЕНКО, ЯВЛЯЮЩИЙСЯ ТАКЖЕ ГЕНДИРЕКТОРОМ «АГРОФИРМЫ АПРОТЕК-ПОДГОРЕНСКАЯ». ИМЕЯ ОГРОМНЫЙ ОПЫТ РУКОВОДЯЩЕЙ РАБОТЫ, ОН НАЛАДИЛ ЭФФЕКТИВНУЮ РАБОТУ И ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ВСЕХ СТРУКТУР АГРОФИРМ. О ВЫСОКОМ УРОВНЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА СВИДЕТЕЛЬСТВУЮТ ФЕДЕРАЛЬНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА СТАТИСТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ, СОГЛАСНО КОТОРЫМ АГРОФИРМА ВХОДИТ В 100 ЛУЧШИХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИИ И ЗАНИМАЕТ 34-Е МЕСТО. ЗАО ОБЛАДАЕТ БОЛЬШИМ ОПЫТОМ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕМЕНОВОДСТВА. РАБОТАЕТ С РОССИЙСКИМИ И ЗАРУБЕЖНЫМИ СПЕЦИАЛИСТАМИ. ЧЛЕН НАЦИОНАЛЬНОГО СОЮЗА СЕЛЕКЦИОНЕРОВ И СЕМЕНОВОДОВ РОССИИ. О РАБОТЕ, ПЕРСПЕКТИВАХ И ПРОБЛЕМАХ СЕМЕНОВОДСТВА МЫ И ПОПРОСИЛИ РАССКАЗАТЬ ИВАНА ТИХОНОВИЧА.

КАЧЕСТВО СЕМЯН – ПРИОРИТЕТ АГРОФИРМЫ

– **Иван Тихонович, каковы основные направления деятельности вашего предприятия?**

– Основным направлением является производство зерновых и зернобобовых культур. На данном этапе мы уже достигли хороших показателей, предпочтение отдаем двум перспективным направлениям: развитию семеноводства с селекцией и молочному животноводству. На сегодняшний день площадь наших земельных угодий составляет более 50 тысяч гектаров. На предприятии трудятся 850 человек. Мы прекрасно понимаем и понимаем, что земля – это наше основное средство производства, и работать на ней надо грамотно. Производить только товарную продукцию нам стало неинтересно, мы выросли для более сложной ступени – семеноводства. Поэтому, проанализировав свои производственные возможности, создали материально-техническую базу для селекционно-семеноводческой деятельности, сформировали весь необходимый для этого набор специализированной селекционной техники. Выделили землю, построили лабораторию и так далее. Пригласили на постоянную работу доктора сельскохозяйственных наук, селекционера Алексея Васильевича Титаренко, который имеет колоссальный опыт селекционной работы.

Созданный в 2015 году собственный селекционно-семеноводческий центр, возглавляемый Титаренко, стал нашей гордостью. Сегодня здесь мы ведем работы по созданию новых сортов зерновых культур с лучшими отечественными государственными селекционными центрами: ФГБНУ «НЦЗ им. П. П. Лукьяненко», «Немчиновка» и другими. Только по озимой пшенице ежегодно испытывается не менее 40 но-

вых сортов. Продавая семена в другие регионы, мы должны точно знать: какие сорта, например, озимой пшеницы наиболее подходят именно для них, чтобы не потерять постоянных клиентов.

У нас вся технология производства направлена на получение качественного посевного материала, полной реализации всех признаков, заложенных селекционером в испытуемый образец. Испытания проводим строго в соответствии с методикой Госсорткомиссии, поэтому у специалистов не было замечаний к соблюдению методик сортоиспытаний и технологий возделывания сельскохозяйственных культур.

– **Сколько семян было реализовано агрофирмой в прошлом году?**

– Более 14 тысяч тонн. Наибольшим спросом пользовались, чем мы особо гордимся, семена озимой пшеницы «Снигурка» и «Астартга» киевского института генетики. Это высокоинтенсивные сорта, а «Снигурка» еще и соответствует своему названию. Это зимостойкий сорт, который, к тому же, и в засуху, и в дождливый год показывает одинаково высокие результаты, не проваливается. Не зря Воронежский филиал Госсорткомиссии сделал его стандартом по Воронежской области. «Астартга» на высоком агрофоне урожайнее «Снигурки», но это если нет стрессовых ситуаций. А при таковых «Снигурка» обойдет «Астартгу». Поэтому мы рекомендуем хозяйствам, которым продаем семена, как минимум два этих сорта обязательно у себя держать. Это своего рода гарантия урожая: каким бы год ни был, выручит либо один, либо другой. Поэтому, повторюсь, мы гордимся, прежде всего, двумя этими сортами.

– **Кто ваши партнеры, какие вза-**



Имотношения сложились между вами?

– Наше предприятие является официальным дилером двух компаний: зарубежной «Сингента» и российской «Август». Как семеноводы мы очень плотно работаем со всеми научными селекционными центрами европейской части России: НИИ имени Докучаева, учеными Ставрополя, Краснодара, Зернограда, Немчиновки и так далее. Самый серьезный и давний наш партнер – ФГБНУ «НЦЗ им. Лукьяненко» Краснодарского края. Отдел селекции зерновых культур там возглавляет самый известный и авторитетный в России селекционер по пшенице – академик Людмила Андреевна Беспалова.

Центр ежегодно предоставляет нам 20 линий своей озимой пшеницы, мы их апробируем и после уборки отсылаем для них научные отчеты.

– Какие новые научные исследования намечаются в ближайшее время?

– ЗАО «Агрофирма Павловская нива» вошло в число семи российских компаний, отобранных по конкурсу Высшей школой экономики для работы в программе трансферта технологий компании «Байер». Она запросила у Антимонопольного комитета России согласие на ее укрупнение и сращивание с другой компанией. В свою очередь, ей выдвинули встречное требование – передать российским селекционерам свои технологии. В марте двое наших молодых селекционеров – Иван Рыльков и его супруга Ульяна Преснякова поедут во Францию на обучение. Фирма «Байер» передаст нам гермоплазмы десяти линий озимой пшеницы и столько же линий яровой. На их основе мы будем вести селекционный процесс, создавать новые сорта.

Также у нас заключен договор с фирмой «ФЭС», поставщиком средств защиты, о совместной работе по точному земледелию. Это отдельный проект. В основном под точным земледелием сегодня в России понимают, к сожалению, только дифференцированное внесение удобрений на определенном поле, и все. На самом деле это понятие гораздо глубже и шире, там много составляющих. Например, прежде чем вносить удобрение, надо точно разобраться с почвой. На основе одного из девяти наших хозяйств будут проводиться исследовательские работы, начиная от анализа почвы до конечного результата. Тем самым мы делаем очередной шаг по повышению уровня нашей работы на земле. Специалисты уже работают, в частности, отправляют образцы по-

чвы в США. Я не оговорился, именно в США. Дело в том, что мы неоднократно отдавали одни и те же образцы почвы в российские и зарубежные лаборатории и, к сожалению, получали совершенно разные результаты. Поэтому, пока мы точно не знаем, что могут наши культуры взять из почвы, мы не можем правильно выстроить систему их питания. И это только питание. А в точном земледелии масса других нюансов. Расстановка растений, глубина сева, качество семян и т. д. и т. п. – Работа с «ФЭС» рассчитана на два года.

– Иван Тихонович, сегодня много продается контрафактных семян. Хозяйства могут приобрести подделку, причем фирмы, продающие их, порой имеют сертификаты качества. Как с ними можно бороться и что предпринимается на государственном уровне?

– Я являюсь членом координационного совета при Минсельхозе, и чаще других поднимаю там вопрос о контрафактных семенах. Это беда российского семеноводства, с которой надо бороться в первую очередь. Сейчас у нас сертификация семян – дело добровольное. Поэтому кроме Россельхозцентра, который действительно имеет все для этой важнейшей работы, появилась масса контор, которые выдают сертификаты, – лишь бы деньги заплатили. В результате сегодня в России не с кого спросить за то, что творится на рынке семян.

Чаще всего поддельывают семена именно российской селекции, что наносит ей большой ущерб. К тому же, такие фирмы дискредитируют отечественную селекцию, так как качественно заниматься этим делом у них нет ни возможности, ни желания. Их цель урвать сегодня, используя обман, подкуп, да что угодно. У них порой нет ни гектара земли, ни трактора, ни сеялки, ни комбайна. Ничего нет, кроме машин для обработки семян. Всем известен факт в нашей области, когда одна из таких «фирм» купила 900 тонн просто товарного гороха и сертифицировала его, превратив в семена. А сколько та-

ких горе-семеноводов. К сожалению, у нас нет специальной организации, которая бы выявляла контрафактные семена. Я за разумные рыночные меры. Но в сегодняшних конкретных условиях нужен государственный монополизм в этом вопросе. Нужно сначала навести банальный порядок. А до рыночных отношений в этой области мы еще дорастем в свое время. На мой взгляд, справиться с этим может только Россельхозцентр, если ему дать исключительные полномочия, хотя бы на какое-то время. Наведем порядок, а потом будем развивать альтернативу и конкуренцию на рынке.

– Иван Тихонович, агрофирма начала развивать животноводство. Что делается в этом направлении? Каких успехов уже достигли?

– За развитие молочного животноводства мы серьезно взялись только три года назад. Дело в том, что охватить сразу все направления невозможно, любое дело надо делать с душой и достигать серьезных результатов, иначе не стоит и начинать. У нас есть лозунг – «Больше интеллекта на гектар пашни». Мы стали на ноги благодаря растениеводству, где достигли определенных успехов. Сегодня пришел черед животноводства. Пока у нас небольшое стадо, всего 835 фуражных коров плюс молодняк. Более чем у 30 коров реальный годовой надой уже сегодня составляет больше 10 тысяч литров молока на каждую. В целом по стаду фактический надой за 2019 год составил 7200 литров. В этом году мы рассчитываем преодолеть планку в 8000. Мы и здесь идем по пути высокотехнологичного производства. Предприятие имеет статус племенного репродуктора по красно-пестрой породе КРС, рассчитываем в 2021 году стать племенным заводом. Собираемся доказать, что российская красно-пестрая порода вполне себя оправдывает и может давать приличные результаты.

